



## **1- Pagamentos**

Estamos em estreito contacto e a envidar todos os esforços perante a FPB para que se reduzam os prazos de pagamento dos prémios de jogo, mais ainda porque estamos no meio de um processo eleitoral e aproxima-se o final da época.

## **2- Protocolos**

Está em fase de negociação o Protocolo com a Rodiva, empresa detentora da marca “Tepa”, um novo contrato de fornecimento de equipamentos, cuja validade corresponde ao mandato desta Direcção.

As negociações estão bem encaminhadas e só faltam limar algumas arestas e a intervenção da FPB.

## **3- Parcerias**

Estão já anunciados no site os acordos obtidos com empresas de telecomunicações Optimus e Vodafone.

## **4- Seguro Desportivo**

Aguardamos o assentimento da FPB para subscrição de uma apólice de Seguro Desportivo específica para os Juizes, negociada em condições muitíssimo vantajosas tanto em custo como em coberturas por esta Direcção.

## **5- Clinic Internacional**

Recebemos já uma candidatura duma região à realização do Clinic Internacional 2010, a qual cumpre os pressupostos do nosso Caderno de Encargos. Estamos a analisar cuidadosamente os termos e, em conjunto, a traçar uma estratégia de obtenção de apoios financeiros, com vista a minimizar o valor a desembolsar por cada Participante.

## **6- Eleições aos Corpos Sociais da FPB**

Aproximam-se Eleições aos Corpos gerentes da FPB e existem 3 Listas candidatas ao Conselho de Arbitragem, respectivamente encabeçadas por António Pimentel, José Araújo e Rui Valente.

Como achamos ser da mais elementar justiça e respeito pelos Candidatos, a ANJB não subscreveu, na pessoa do seu Presidente e Delegado à AG da FPB, nem apoia publicamente nenhuma das Listas. No entanto, e visto que o próximo CA terá os seus membros eleitos por Método de Hondt, a Direcção da ANJB sinceramente deseja que os Eleitos possam vir a formar uma Equipa coesa e que trabalhe com afinco em benefício de toda a nossa classe e da evolução da Arbitragem em Portugal.



## 7- Encomendas de artigos e equipamentos

A introdução de novos produtos tem sido um sucesso a todos os níveis e as campanhas de captação de novos sócios conheceu uma adesão sem precedentes.

Já temos em stock toda a gama de apitos e cordões, camisolas e blusões da FPB (do XS ao XXL), sacos de transporte e parte do material de “street-wear” ANJB que lançamos em Abril.

No entanto, a demanda e a “juventude” desta Direcção – que a pouco e pouco vai conhecendo a forma de trabalhar de cada fornecedor – tem levado a quebras de stock e alguns atrasos, dos quais pedimos desculpas.

Por outro lado, a logística das entregas – que pessoalmente prefiro que seja sempre através dos CTT – em mão e por correio levou a algumas incongruências no controle da logística.

Como tal, solicitamos que nos reenviem todos os pedidos que ainda se encontrem pendentes para o e-mail [loja@anjb.pt](mailto:loja@anjb.pt) ou por fax para 800 262 880 (gratuito), bem como os comprovativos de pagamento que eventualmente já tenham realizado.

Aproveito a oportunidade para rogar que solicitem sempre um orçamento prévio do material, que teremos o maior gosto em enviar com a máxima celeridade e com a informação de existências em stock e que realizem o pagamento também com brevidade: tenho, neste momento, pelo menos 10 encomendas já prontas para envio porém pendentes de pagamento e, sem este, não serão enviadas...

Caso pretendam receber um catálogo geral da ANJB, não hesitem em solicitar. Enviaremos prontamente em PDF para o seu e-mail!

**A Direcção da ANJB**